

Espaces Atypiques : l'immobilier autrement

Plus que pour leur prix ou leur emplacement, les biens gérés par les agences immobilières du groupe Espaces Atypiques sont sélectionnés pour leur caractère singulier, voire hors norme. Une approche qui participe depuis plus de 15 ans au succès du réseau.

Difficile de voir en la période actuelle l'âge d'or de l'immobilier. Sur le plan national, tout du moins. Pourtant, une niche en particulier fait mieux que résister à l'essoufflement que le reste du marché connaît présentement : le segment des biens de charme. Si cette dénomination semble parfois être utilisée à tort et à travers pour sublimer un logement en vente, le terme est employé à sa juste valeur lorsqu'il est avancé pour désigner un bien appartenant au catalogue d'[Espaces Atypiques](#).

video: <https://www.lefigaro.fr/economie/espaces-atypiques-l-immobilier-autrement-20231031>

Du haut de gamme, mais pas seulement

Qu'il s'agisse d'une âme, d'une histoire, d'un cachet, peu importe ce qui le fait sortir du lot, celui-ci doit avant tout être unique. Naturellement, la plupart des biens correspondant à cette description sont de standing supérieur. Une large partie des demeures gérées par le réseau d'agences d'Espaces Atypiques appartiennent d'ailleurs à la branche haut de gamme du marché.

Le prix n'est cependant pas un élément essentiel pour les agents du groupe, qui intègrent volontiers des biens plus "modestes" dans leur catalogue lorsque cela est possible. Plus encore, lorsque cela est justifié. Notamment par la présence d'attributs qui sortent de l'ordinaire, ou qui confèrent un caractère rare, original ou exclusif à l'habitation.

De quoi en faire un bien d'exception. Du genre qui incarne parfaitement le concept de "pas de côté", fièrement revendiqué par les têtes pensantes d'Espaces Atypiques depuis plus de 15 ans, au sujet de la manière de voir leur métier.

Dénicher votre château en Espagne

Vous l'aurez compris, l'immobilier chez Espaces Atypiques, c'est avant tout une histoire de passion et de coups de cœur. L'activité du groupe ne se limite pas aux seules transactions immobilières. [L'humain occupe une place prépondérante](#). En interne déjà, au sein d'une entreprise qui emploie plus de 600 collaborateurs, tous plus enthousiastes les uns que les autres à l'idée de faire partie de cette grande famille.

Mais aussi vis-à-vis de la clientèle des agences. Trouver le bien idéal pour un acheteur conquis n'a pas de prix. C'est dans cet esprit qu'Espaces Atypiques a développé un service de [chasse immobilière](#) très apprécié des clients acquéreurs qui ne résident pas dans le secteur géographique scruté. Ou qui n'ont tout bonnement pas le temps ou l'envie de procéder eux-mêmes aux longues et fastidieuses recherches nécessaires pour trouver la perle rare.

Plus concrètement, ce service consiste à définir un cahier des charges précis des attentes de l'acquéreur. Avant de partir à la chasse aux pépites immobilières, correspondant aux besoins exclusifs de l'acheteur, sur l'ensemble du marché immobilier. Ce qui signifie aller chercher des biens qui ne sont pas encore en vente, y compris. Dans le monde de l'immobilier, Espaces Atypiques a le pouvoir de rendre l'impossible possible.